

ビジネス・スペシャリスト認定資格制度

J S R A 認定スペシャリストが 新たなビジネスリーダーとして 企業内外に変革をもたらしています



【販売コーディネータ・セールスレップ3・2・1級】

メーカー企業と販売先企業を結ぶ橋渡し役として企業プロジェクトの成否を決める役割を果たしています。販売コーディネータ・セールスレップは販売・マーケティングにおけるプロです。企業内では販売戦略策定から実行における「販売コーディネート」のプロとして、独立事業者ではメーカー企業の「セールスレップ」として活躍しています。

【販路コーディネータ】マーケティング、販売促進戦略

J S R A 認定販路コーディネータは「市場の視点」で企業内のプロジェクトリーダーとして販売戦略策定からマーケティング戦略、販売促進戦略、販売チャンネル選択・開発の策定から実行まで、その専門分野で幅広く活動。独立事業者は販売戦略コンサルタントとして、また行政機関等の指導員や公的助成金の評価委員として活躍しています。

【BMアドバイザー】ビジネス事業プラン・商品開発戦略

J S R A 認定BMアドバイザー（ビジネスマネジメントアドバイザー）は企業内の戦略部門リーダーとして事業戦略策定からマネジメント戦略、新規事業開発、商品開発戦略のプランニングの策定から実行まで、その専門分野で幅広く活動。また独立事業者としては「市場の視点」に重点を置いた企業のマネジメント・コンサルタント、公的企業評価委員として活躍しています。

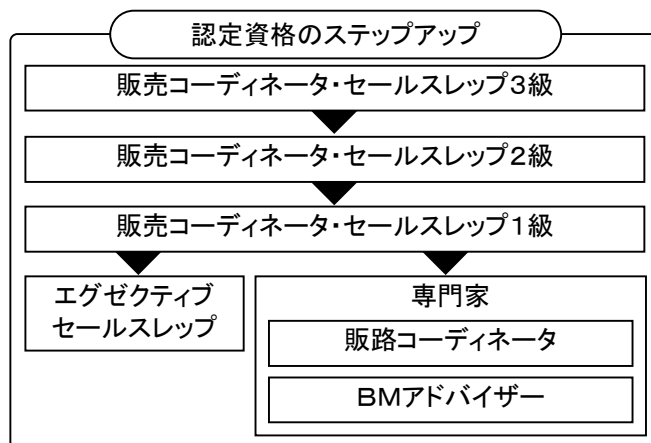
◇日本セールスレップ協会の活動

日本セールスレップ協会（JSRA）は平成15年経済産業省関東経済産業局産業クラスター委員会の「日本型セールスレップ・システムの普及および実践検討会」の趣旨を踏まえ設立された組織です。

JSRAは「市場の視点」からビジネスの現場に変革をもたらす実践的かつ実務的なビジネスリーダーとなる専門家を育成しています。販売・マーケティングのプロである「セールスレップ」のスキル・ノウハウを体系化し、文部科学省プログラム開発事業などを通じて、既存概念にとらわれない新たな認定教育プログラムを構築しています。実践に裏付けられたマネジメント・マーケティングプログラムを活用することで、マーケットマインドを持つ「販売コーディネータ・セールスレップ」「販路コーディネータ」「BMアドバイザー」の3つのビジネス・スペシャリストの育成研修と資格認定を行っております。

◇JSRA認定資格制度

JSRAの3つのビジネス・スペシャリスト認定資格制度は、認定講師および教育センターによる研修・講習会・通信講座・試験等により育成教育と認定を行っております。また、企業内研修や行政向け研修、学校教育、分野ごとの専門セミナーなど幅広い育成プログラムを提供しています。



セールスレップスキルを習得後、最上位スペシャリスト資格へ進みます。



（研修風景）

◇経験豊富、多彩なJSRA認定講師陣がスキルアップを支援

研修や講習会では、ビジネスの現場で豊富な経験を持つJSRA認定講師が、現実のビジネス課題解決を重んじてわかりやすく実践に役立つ講義を行い、スキルアップを支援します。



◇試験により資格を認定

毎年6月と11月に実施する全国一斉試験、随時行われる育成研修プログラム、認定教育センターによる認定研修、企業研修などにより資格にチャレンジすることができます。

JSRAは、研修プログラム、全国試験、短期集中特別研修、スキルアップ講座、交流会、ビジネスマッチング会など、様々な実践活動を通じて、ビジネスリーダーとなるスペシャリストを育成・認定・支援しています。

日本セールスレップ協会公式ホームページ

www.jrep.jp

お問合せ：日本セールスレップ協会 本部事務局

〒115-0045 東京都北区赤羽 1-52-12 TEL 03-3598-6898 Eメール info@jrep.jp